



Webinar Netwerken start om 11.00 uur



De kunst van het aangaan en onderhouden van (nieuwe) contacten die nuttig en bevorderend kunnen zijn voor je loopbaan





Netwerken

- **Nieuwe inzichten:** Ontwikkelen van een bredere kijk op het leven. Dit geldt juist voor connecties met mensen uit andere landen. Het ervaren van verschillen leidt op zowel zakelijk als persoonlijk niveau tot nieuwe inzichten.
- **Kansen:** Hoe groter het netwerk, hoe groter de kansen!



Netwerken voor je loopbaan

- Externe contacten
- informatie-uitwisseling
- Voor een nieuwe baan / opdracht





Netwerken

Formeel: op een symposium / congres / werkgerelateerde contacten

Informeel: een borrel / de sportvereniging / de buurtbbq



Netwerken op afstand

Create a post

Miranda de Vogel ▾

Anyone ▾

What do you want to talk about?

Add hashtag Help the right people see your post

+ 📷 📺 📎

Post

Celebrate a teammate Share that you're hiring

Contactpersonen		Activiteiten		Documenten	
📄	📁	✂	🗑	📄	📁
Bestandsnaam		Titel			
Document000285.dcl		Nieuw design stoelen			
		Document openen			
		Afdrukken			
		E-mail verzenden			
		Fax verzenden			
		Import			



Jezelf zichtbaar maken



designed by freepik

ResearchGate



Gebruik sociale media

- Zorg voor een duidelijk profiel
- Ook hier geldt: wees zo concreet mogelijk



designed by freepik





Een sterk profiel

Wie ben je? Persoonlijke info en je persoonlijkheid.

Wat ken / kan je? Kennis en kunde.

Waar krijg je energie van? En wat voor type taken wil je graag laten terugkomen?

Met / voor wie wil je werken? Collega's / klanten / doelgroep

Wat heb je nodig van je werkgever? werkomgeving? Werkomstandigheden / cultuur





Zoekprofiel en netwerkvraag

- Breakout rooms:
 - Bespreek in 2-3 talen jouw pitch die zo concreet mogelijk is.
 - Formuleer ook je netwerkvraag als je die nog niet hebt.
 - Geef elkaar feedback op inhoud en vorm.
- Bij vragen: druk op de 'help' knop
- 1 minuut van tevoren krijg je een melding dat de sessie afloopt. Je komt dan vanzelf terug in de plenaire sessie.





Wat wel te doen bij netwerken

- Jezelf zijn
- Goed luisteren
- Sociaalvaardig
- Hulpvaardig





Wat niet te doen bij netwerken

- Niet oprecht geïnteresseerd zijn
- Hulp vanzelfsprekend vinden
- Je negatief uitlaten over anderen





Bouw je netwerk uit bestaande contacten

- Persoonlijke gesprekken met (oud) collega's / contacten vanuit het werk; start met warme contacten.
- Andermans netwerk kan een uitbreiding zijn van je eigen netwerk.





Nieuwe contacten leggen

- Persoonlijke aanpak: verdiep je in de persoon die je benaderen wilt. Maak contact met interessante organisaties / mensen waar je oprechte interesse in hebt.
- Zo concreet mogelijk: daarmee ben je duidelijk en kan een ander je gericht helpen. Krijg zo zicht op (nog) onzichtbare vacatures
- Eerlijk zijn





Onderhoud je netwerk

- Koppel terug na hulp
- Relaties vragen tijd en aandacht
- Geef ook terug aan een ander





Presenteer jezelf

Werk aan je zelfbewustzijn: ontdek wat jouw kwaliteiten en valkuilen zijn. Zelfbewust zijn: daar werk je je hele leven aan.

Realistisch: je hoeft niet alles te weten, kennen en kunnen. Durf kwetsbaar te zijn. Durf te falen; fouten maken mag.





Netwerkdool

Bijvoorbeeld:

- Komende maand drie nieuwe mensen leren kennen die het werk doen wat ik zoek.
- Komende maand drie mensen spreken bij organisaties waar ik zou willen werken.
- In de komende twee weken zorgen dat ik een 'werkvindmaatje' heb met wie ik wekelijks even overleg over mijn vorderingen, de acties die ik doe.

